Review of OPERATIONS

Tinjauan Operasi

营业检讨

INDUSTRY

Dunham-Bush (Malaysia) Bhd registered a turnover of RM450.9 million, a decline of about 2% compared to RM459 million registered in the previous financial year. The decline in turnover was mainly attributable to a weak demand in the Asia-Pacific region due to the economic crisis. The group also recorded a larger pre-tax loss of RM25.8 million compared to a previous loss of RM7.9 million mainly due to the dismal performances of our subsidiaries in the USA and UK. The loss also included exceptional items related to changes in the accounting rule in the UK which resulted in our UK operation writing down the carrying value of assets (building and land) to market value.

Our Malaysian operations however achieved commendable results and generated a turnover of RM129 million and profit before tax of RM13 million in spite of the difficult trading conditions. With the commissioning of a new factory in Kajang and various positive measures implemented by the government to improve the economy, we believe that our Malaysian

INDUSTRI

Dunham-Bush (Malaysia) Bhd mencatatkan perolehan sebanyak RM450.9 juta, penyusutan kira-kira 2% berbanding sebanyak RM459 juta yang dicatatkan pada tahun kewangan sebelumnya. Penyusutan dalam perolehan ini adalah disebabkan oleh kelembapan permintaan di rantau Asia-Pasifik akibat kegawatan ekonomi. Kumpulan turut mencatatkan kerugian sebelum cukai yang lebih besar sebanyak RM25.8 juta berbanding kerugian sebanyak RM7.9 juta sebelum ini. Kerugian ini tidak dapat dielakkan ekoran prestasi mengecewakan anak-anak syarikat kami di Amerika Syarikat dan United Kingdom. Kerugian ini turut meliputi perkara luar biasa berbangkit daripada pindaan peraturan perakaunan di United Kingdom yang membawa kepada penyusutan nilai aset anak syarikat kami di United Kingdom (bangunan dan tanah) mengikut nilai pasaran.

Meskipun menghadapi pelbagai rintangan akibat krisis ekonomi Asia, operasi di Malaysia masih mampu mencatatkan keuntungan yang menggalakkan dan menghasilkan perolehan sebanyak RM129 juta dan keuntungan sebelum cukai sebanyak

工业

丹汉布斯（马）有限公司的营业额共达4亿5千零90万零吉，比上一个财政年度的4亿5千9百万零吉低了2%，主要是由于经济危机导致亚太区的需求疲弱。该集团的税前亏损也增加到2千5百80万零吉，而上一个财政年度的亏损是7百90万元。亏损主要是由于这家公司在美国和英国的子公司的表现差劣所致。其亏损包括一特别项目，这是由于英国的会计制度有所改变，而导致我们在英国的业务把资产（建筑物与土地）的面价值削低到等于市价。

不过，这家公司在马来西亚的业务取得值得称许的业绩，尽管贸易情况困难，营业额达到1亿2千9百万零吉，税前盈利共1千3百万零吉。随著在加影新厂的启用，以及政府采取各种措施改善经济，我们相信我们在马来西亚的业务在未来将继续是推动本集团增长的原动力。在这一年内，集团也

推介新的网络系统，采用一条ISDN线支援，以128 kbps的高速专用线，把在马来西亚的两家工厂连系起来。新系统将使在马来西亚的生产成本降低。我们预料，在未来的财政年度内，我们在马来西亚的业务将继续有利可图，因为马来西亚以及本地区的经济正在从1997年危机中复苏过来。

另一方面，我们正在采取坚决的步骤与措施，通过改组在美国的子公司的管理层，以减少子公司的损

Dunham-Bush WCTA-180 Steam Powered Absorption Chiller in Harrisonburg, Virginia.

失。我们也把劳工密集产品的制造，从美国迁移到墨西哥，以利用那里劳工成本便宜的优势，我们也取消制造无利可图的产品生产线，使到美国的业务集中在利润率较高的气压冷却器产品上。公司也打算卖掉在哈里森堡的大工厂及土地，把业务搬迁到租来的较小厂房。

由于我们持续不断的努力，投资在研究与开发高科技工厂上以及发展人力资源，我们深信，本集团将实现其目标，成为全球的一家主要工厂，以及在下一个财政年恢复盈利。

成功集团通过**Finewood Forest Products Sdn**

operations would continue to spearhead the growth of the group in the future. During the year, the group also introduced a new networking system linking its two factories in Malaysia through the introduction of a 128 kbps leased line backed by an ISDN line. The new system would contribute towards lower production costs in Malaysia. We anticipate that our Malaysian operations would continue to remain profitable in the coming financial year as the Malaysian and regional economy recovers from the 1997 crisis.

Meanwhile, we are taking firm steps and measures to reduce the losses of our subsidiaries in the USA by restructuring the management of these subsidiaries. We are also moving the manufacturing of labour-intensive products from the USA to Mexico to take advantage of the lower labour costs there. We are eliminating the manufacturing of unprofitable product lines to enable the USA operations to focus on the better margin compressorised - chiller products. The company is also pursuing the possibility of selling off its large Harrisonburg manufacturing facility and land bank and relocate the operation to a smaller leased facility.

With our continuous efforts and investments in research and development, new hi-tech factories and development of human resources, we are confident that the group would achieve its aim to become a global player and return to profitability in the next financial year.

The Group's involvement in the manufacturing and sale of wood products is through **Finewood Forest Products Sdn Bhd** and **Berjaya Wood Furniture (M) Sdn Bhd.** During the year, Finewood Forests Products Sdn Bhd registered

RM13 juta. Melalui pengendalian operasi di kilang baru kami di Kajang dan pelaksanaan pelbagai langkah positif oleh Kerajaan demi memulihkan ekonomi, kami percaya operasi di Malaysia akan terus menerajui pertumbuhan kumpulan pada masa akan datang. Dalam tahun di bawah kajian, kumpulan turut memperkenalkan satu sistem rangkaian baru yang menghubungkan dua kilang kami di Malaysia melalui talian pajakan 128 kbps dengan sokongan talian ISDN. Sistem baru ini dijangka bakal menyumbang kepada kos pengeluaran yang lebih rendah di Malaysia. Operasi kami di Malaysia dijangka akan terus mencatatkan perolehan dan keuntungan yang memuaskan pada tahun kewangan akan datang sejajar dengan pemulihan ekonomi Malaysia dan serantau selepas krisis tahun 1997.

Sementara itu, pelbagai langkah tegas telah diambil bagi mengurangkan kerugian anak-anak syarikat kami di Amerika Syarikat dengan menyusun semula pengurusan anak-anak syarikat tersebut. Kami juga turut memindahkan aktiviti pengeluaran produk yang membabitkan penggunaan tenaga buruh secara intensif ke Mexico sebagai langkah mengurangkan kos tenaga buruh. Kami turut menghentikan pengeluaran produk yang tidak menghasilkan keuntungan dan memastikan bahawa operasi kami di Amerika Syarikat mampu memperbaiki margin produk penyejuk-pemampat. Syarikat kini sedang giat mengkaji rancangan untuk menjual kawasan dan kilang Harrisonburg besar miliknya dan menempatkan semula operasi ke kawasan pajakan yang lebih kecil.

Melalui strategi-strategi kami yang membabitkan usaha dan pelaburan dalam penyelidikan dan pembangunan, kilang-kilang baru berteknologi tinggi dan pembangunan sumber manusia, kami yakin kumpulan mampu merealisasikan matlamatnya untuk muncul sebagai pencabar utama di peringkat global dan bakal menikmati kembali keuntungan dalam tahun kewangan akan datang.

an increase in turnover and profit due the successful introduction of two new products namely *Solid Strip Wood Flooring* and *Wood-Based Garden Products*. However, the results were negatively affected by the increase in freight charges as well as the increase in insurance costs and high expenses in maintenance and repair.

Our plant which is comprehensively equipped with a full range of facilities among others include 15 chambers of kiln dryers, optimising saw, finger-jointer, laminators, moulders, tenoners and a new German-made strip flooring line has now ranked the company amongst the top five in the moulding industry in Malaysia. About 98% of our products are exported and key markets include United Kingdom, Europe and the Far East. The outlook for the next financial year remains a challenging one in view of the depressed global market for moulded forest products and the overall slowdown in global growth. We will continue to expand our range of flooring products and penetrate a broader market base especially in Europe as well as expand our garden items in the Far East, American and European markets.

Kumpulan bergiat dalam pengeluaran dan penjualan produk kayu melalui ***Finewood Forest Products Sdn Bhd*** *dan* ***Berjaya Wood Furniture (M) Sdn Bhd*** *Dalam tahun kajian, Finewood Forests Products Sdn Bhd mencatatkan peningkatan dalam perolehan dan keuntungan hasil kejayaan dua produk yang baru diperkenalkan iaitu 'Solid Strip Wood Flooring' dan 'Wood-Based Garden Products'. Walau bagaimanapun, keputusan yang dicatatkan ini terjejas akibat kenaikan caj pengangkutan serta kenaikan kos insurans dan perbelanjaan yang tinggi dalam kerja-kerja menyelenggara dan membaiki.*

Loji kami adalah serba lengkap dengan peralatan dan kemudahan menyeluruh yang antaranya meliputi 15 kebuk pengering tanur, gerigi optimum, penyambung cabang, penyalut, pembuat acuan, 'tenoner' dan kepingan jaluran lantai baru buatan Jerman. Berikutan itu, syarikat turut tersenarai dalam lingkungan lima syarikat unggul industri pengacuan di Malaysia. Kira-kira 98% daripada produk kami dieksport ke luar negara di mana pasaran-pasaran utama termasuklah United Kingdom, Eropah dan Timur Jauh. Tahun kewangan akan datang dijangka menghadapi pelbagai cabaran berdasarkan kemerosotan pasaran global untuk produk kayu dari acuan dan pertumbuhan global yang lembap secara keseluruhannya. Kami akan terus

Bhd 和成功木制家具（马）私人有限公司从事木材产品的制造与销售。在这一年内的营业额和盈利都增加，主要是由于成功的推出两种新产品，即立体夹条木制地板材料和木基园艺产品。不过，业绩受到运输费提高，以及保险费提高和维修费增加的不利影响。

我们的工厂具有完整的设备，包括15个烘乾窯，优化锯、Finger-Jointer、层压机、铸模、制榫机以及一种新式的德国夹条木板材料生产线·; 以使本公司成为马来西亚铸模业的五大工厂之一。我们的产品有大约98%出口，主要市场包括英国、欧洲和远东。下一个财政年度的前景仍然具挑战性，这是由于铸模木材产品的全球市场仍然萎缩，以及全球的增长率的缓慢。我们将继续扩大我们的地板产品系列，及扩大市场基础，尤其是欧洲市场，以及扩大我们在远东，美洲及欧洲市场的园艺产品项目。

另一方面，成功木制家具（马）私人有限公司在停顿两年之后进行重组，并在1998年6月重新开始操作。公司目前开发各种家俬，诸如电脑桌、多用途桌子和工业用途零件，并打算开发额外的产品，其设计是为了迎合21世纪的需要。目前的主要出口是卖到远东和美洲市场。最近几个月，开始有几项重要定单，使到本财政年度的前景看来比较光明。

成功集团的纺织部门属于垂直统合，纺纱部份由成

Representatives from our worldwide distributors visiting Dunham-Bush's factory in Kajang, Malaysia.

Wood manufacturing process at Finewood's plant.

A range of wood-based building products from Finewood.

功南纺私人有限公司负责，纤布部份由**成功针织私人有限公司**负责，而制衣部份由**成功Bandartex私人有限公司**负责。

成功Bandartex私人有限公司和成功针织私人有限公司的税前盈利都有显著增加。尤其是前者，主要是由于采取节省成本的措施，由于更好的策划与控制，导致空运费降低以及拥有献身工作的工人，更低的利息开支以及稳定的汇率。不过，尽管成功南纺私人有限公司营业额增加，但盈利减少，这是由于在检讨财政年度内，上半年由于汇率对马币不利导致原料成本增加，从及下半年售价下跌的缘故。

成功Bandartex私人有限公司的主要出口市场仍然在欧洲联盟和美国。考虑到目前的顾客情况，美国市场今后将是支配性市场，而由于美元坚挺将使入口货变得更加廉宜，美国市场将继续增长。再加上美国经济目前蓬勃，将

Berjaya Knitex-Knitting process.

Meanwhile, Berjaya Wood Furniture (M) Sdn Bhd has been restructured and recommenced operation in June 1998 after two years of inactivity. The company currently develops various types of furniture like computer tables, utility tables and industrial components and plans to develop additional products with designs that cater to the needs of the 21st century. Current exports are mainly to the Far East and American markets. In recent months, several key orders have started to come in, making the outlook for the current financial year to be more positive.

The textile division of the Group is vertically integrated with yarn spinning operation under **Berjaya Soutex Sdn Bhd**, knitted fabric making operation under **Berjaya Knitex Sdn Bhd** and garment making operation under **Berjaya Bandartex Sdn Bhd**.

Profit before tax for Berjaya Bandartex Sdn Bhd and Berjaya Knitex Sdn Bhd registered marked increases especially the former due to cost saving measures that had been put in place, low incidence of air-freighting resulting from better planning and control, a dedicated workforce, lower interest expenses and a stable exchange rate. Despite chalking up an increase in turnover, Berjaya Soutex Sdn Bhd however, recorded a slightly lower profit in view of higher raw materials cost due

memperkembangkan rangkaian produk lantai kami dan menembusi pasaran yang lebih luas khasnya di Eropah serta memperluaskan barangan kegunaan taman di pasaran Timur Jauh, Amerika Syarikat dan Eropah.

Sementara itu, Berjaya Wood Furniture (M) Sdn Bhd telah disusun semula dan mula mengendalikan semulanya operasi pada Jun 1998 selepas dua tahun tidak beroperasi. Syarikat kini sedang membina pelbagai jenis perabot seperti meja komputer, meja serba guna dan komponen perindustrian dan pada masa yang sama, merancang untuk menghasilkan produk tambahan dengan reka bentuk yang menepati keperluan abad ke-21. Kebanyakan eksport semasa adalah ke pasaran Timur Jauh dan Amerika. Sejak beberapa bulan kebelakangan ini, beberapa pesanan penting mula diterima dan dengan ini, prospek bagi tahun kewangan semasa dijangka lebih memberangsangkan.

*Bahagian tekstil Kumpulan adalah bersepadu sepenuhnya di mana operasi pintalan benang diletakkan di bawah pengendalian **Berjaya Soutex Sdn Bhd,** operasi membuat fabrik yang dikait adalah di bawah **Berjaya Knitex Sdn Bhd** dan operasi membuat pakaian di bawah **Berjaya Bandartex Sdn Bhd.***

Berjaya Bandartex Sdn Bhd dan Berjaya Knitex Sdn Bhd mencatatkan peningkatan yang ketara dalam keuntungan sebelum cukai khasnya Berjaya Bandartex Sdn Bhd ekoran pelaksanaan langkah-langkah penjimatan kos, kadar penggunaan pengangkutan udara yang rendah hasil

to the unfavourable exchange rate during the first half of the financial year and lower selling prices for the second half of the financial year.

The major export markets of Berjaya Bandartex Sdn Bhd are still the European Union and USA. Considering the current customer profile, the USA market will henceforth be the dominant market and will continue to grow in view of the strong US dollar which make imports cheaper. This coupled with the prevailing vibrant USA economy will help to sustain the present level of high consumer demand. Besides concentrating to build up our existing customers in the European Union, the company will at the same time explore for new customers.

Together with the recovering economy and a robust export market, the performance of the textile division in the next financial year will be better.

Shinca Sdn Bhd is principally involved in the manufacturing and assembling of consumer electronics products and computer monitors. The company was awarded the ISO 9002 certification by SIRIM Malaysia in 1995 and achieved the China CCIB Quality Assessment Certification in 1999. Shinca also provides contract manufacturing for multi-national companies in electronic assemblies and manufacturing such as Sony, Sharp-Roxy, Acer and Nikko and OEM for computer monitors. The company also specialises in the manufacture and assembly of audio products, PCB and mecha deck.

For the financial year ended 30 April 1999, Shinca made the highest ever profit of RM2.2 million since its

perancangan dan pengawalan yang lebih baik, tenaga kerja yang berdedikasi, perbelanjaan faedah yang lebih rendah dan kadar pertukaran yang stabil. Meskipun memperlihatkan peningkatan dalam perolehan, Berjaya Soutex Sdn Bhd bagaimanapun mencatatkan keuntungan yang rendah sedikit memandangkan kenaikan kos bahan mentah berikutan kadar pertukaran yang negatif dalam separuh pertama tahun kewangan serta harga jualan yang lebih rendah pada separuh kedua tahun kewangan.

Pasaran eksport utama Berjaya Bandartex Sdn Bhd masih lagi Kesatuan Eropah dan Amerika Syarikat. Berdasarkan keperluan semasa pelanggan, Amerika Syarikat dijangka bakal menjadi pasaran utama dan akan terus berkembang berikutan kedudukan kukuh nilai dolar Amerika Syarikat yang menyebabkan import menjadi lebih murah. Faktor ini di samping pertumbuhan pesat ekonomi Amerika Syarikat akan membantu mengekalkan tahap permintaan pengguna yang tinggi buat masa ini. Selain menumpukan perhatian untuk meningkatkan asas pelanggan sedia ada di Kesatuan Eropah, pada masa yang sama syarikat juga akan cuba menarik pelanggan-pelanggan baru.

Seiring dengan pemulihan ekonomi dan kemantapan pasaran eksport, prestasi bahagian tekstil dijangka lebih memuaskan pada tahun akan datang.

***Shinca Sdn Bhd** terlibat dalam pengeluaran dan pemasangan barangan elektronik dan monitor komputer untuk pengguna. Syarikat berjaya menerima sijil perakuan ISO 9002 oleh SIRIM Malaysia pada tahun 1995 dan memperolehi Sijil Penilaian Kualiti CCIB China pada tahun 1999. Shinca turut menawarkan kontrak kepada syarikat-syarikat multi-nasional untuk mengeluar dan memasang barangan elektronik seperti Sony, Sharp-Roxy, Acer dan Nikko serta OEM untuk monitor komputer. Syarikat juga merupakan pakar dalam mengeluar dan memasang barangan audio, PCB dan dek mekanikal.*

Berjaya Soutex - Spinning process.

协助使消费者需求保持在目前的高水平。在欧洲联盟，公司除了集中于保持现有的顾客之外，也将寻找新顾客。

由于国内经济复苏，出口市场蓬勃，在下一个财政年度，纺织业部门的表现将会更佳。

胜嘉私人有限公司基本上涉及制造和装配消费电子产品和电脑显示屏。公司在1995年获得马来西亚规格局颁与ISO 9002，以及在1999年获得中国颁与品质评估证书。胜嘉也在合同下，为制造和配备电子产品的跨国公司制造产品，这些公司包括新力、声宝乐声、宏基及Nikko等。它也在原厂器材制造合同下生产电脑显示屏。公司也专精于制造和装配音响设备产品和电路板。

在1999年4月30日结束的财政年度内，胜嘉取得2百20万零吉的盈

Shinca - Mecha deck assembling.

Shinca - Assembling of computer monitors.

利，这是自从它在1987年成立以来所获得的最高盈利。盈利增加的原因包括：在这一年内，出口给美国Wells-Gardner的营业额从1百万零吉增加到5百万零吉，更低的直接劳工成本以及其他营运成本也减低。

为了在这个行业中更具竞争性，胜嘉打算转移到有更高附加价值的生产程序，以及生产更高科技的产品。胜嘉也打算采用Surface Mount Technology, 这种工艺能够镶嵌Chip Scale Packaging, Ball Grid Arrays以及Flip Chips部件；公司也将制造与装配电脑的周边设备和与资讯工艺有关的产品，以进一步扩大顾客基础。

经济衰退也影响到**成功利兰工业有限公司**的表现，这家公司生产和销售多种品质的脚车，并以著名品牌面世，诸如Le Run, Yokohama, Champion及Nishiki。由于消费市场疲弱，利率高昂以及入口部件的成本上升，公司的销售额减少20%。销售减少也是由于本地的其他脚车制造商抛售存货；因为它们也受到经济衰退严重打击。

incorporation in 1987. The contributing factor was the increase in export sales from RM1 million to RM5 million to Wells-Gardner, USA, during the year. Lower direct labour and other overheads costs also contributed to the increase in profit.

To be more competitive in the industry, Shinca plans to move into higher value added processes and high technology products. Shinca also plans to introduce Surface Mount Technology with capabilities of mounting *Chip Scale Packaging, Ball Grid Arrays* and *Flip Chips* components; and venture into manufacturing and assembling of computer peripheral and IT related products to further widen its customer base.

The economic downturn had affected the performance of **Berjaya Le Run Industries Berhad**, manufacturer and distributor of a wide range of quality bicycles under popular brands such as Le Run, Yokohama, Champion and Nishiki. As a result, the company recorded a 20% decline in sales mainly due to a weak consumer market, high interest rates and high import component costs. The decline was also due to the dumping of stock by other local bicycle manufacturers, which were badly affected by the downturn.

However the company took advantage of the weakening Malaysian Ringgit to tap new export markets particularly in Japan and Singapore and this strategy had

Bagi tahun kewangan berakhir 30 April 1999, Shinca berjaya mempamerkan perolehan paling unggul pernah dicatatkan sebanyak RM2.2 juta sejak mula diperbadankan pada tahun 1987. Faktor yang menyumbang kepada pencapaian ini adalah kenaikan jualan eksport kepada RM5 juta daripada RM1 juta kepada Wells-Gardner, Amerika Syarikat dalam tahun kajian. Kos buruh dan kos-kos overhed lain yang lebih rendah turut menyumbang kepada peningkatan keuntungan.

Shinca berhasrat untuk mengendalikan proses yang lebih berkualiti dan produk berteknologi tinggi agar dapat menyaingi saingan dalam industri. Shinca juga bercadang untuk memperkenalkan Teknologi 'Surface Mount' yang berupaya melekapkan 'Chip Scale Packaging', 'Ball Grid Arrays' dan komponen 'Flip Chips' serta turut bergiat dalam pengeluaran dan pemasangan peranti persisian komputer serta produk yang berkaitan dengan IT untuk memperluaskan lagi asas pelanggannya.

Kegawatan ekonomi telah menjejaskan prestasi ***Berjaya Le Run Industries Berhad,*** *pengeluar dan pengedar pelbagai rangkaian basikal berkualiti dan berjenama seperti Le Run, Yokohama, Champion dan Nishiki. Berikutan kemerosotan pasaran, kadar faedah yang tinggi dan kos tinggi komponen yang diimport, penjualan susut 20% ditambah dengan lambakan stok oleh pengeluar basikal tempatan akibat kegawatan ekonomi.*

Walau bagaimanapun, syarikat memanfaatkan kejatuhan nilai Ringgit dengan menceburi pasaran eksport baru khasnya di Jepun dan Singapura. Strategi

Top-of-the-line bicycles from LeRun.

translated into an increase of 15% in export sales.

We also expanded into non-traditional distribution networks such as the giant USA toy stores and Toys ‘R’ Us, and The Catalog Shop Megastores. As the market leader of bicycle distribution in Malaysia, we will continue to expand our dealers’ network and customer base through aggressive marketing strategies, establish our own niche segment in the domestic market as well as move aggressively into the export market. Our future export markets include Asia, European Union, Australia, New Zealand and the G-15 countries. As the economy recovers, the prospect of the industry is good and we anticipate that our sales in the coming financial year will be better.

Through **United Approach Sdn Bhd,** we own and manage an educational establishment known as Berjaya International College or Kolej Antarabangsa Berjaya, aiming at providing quality education at an affordable price to all Malaysians who aspire for higher education. The vision of the College is to provide highly qualified and capable graduates who will be thinkers, movers and molders of society in Malaysia and the region. It also aims to promote and facilitate inter-country co-operation and cultural exchange.

ini membuahkan hasil dengan peningkatan 15% dalam jualan eksport.

Kami turut memperluaskan aktiviti dengan menyertai rangkaian pengedaran baru seperti gedung mainan di Amerika Syarikat, Toys R Us dan The Catalog Shop Megastores. Sebagai peneraju pasaran pengedaran basikal di Malaysia, kami akan terus memperluaskan rangkaian wakil jualan kami dan asas pelanggan melalui strategi pemasaran yang giat, membentuk segmen kami sendiri dalam pasaran domestik serta berusaha dengan giat menceburi pasaran eksport. Pasaran eksport yang bakal diterokai termasuk Asia, Kesatuan Eropah, Australia, New Zealand dan negara-negara G-15. Prospek industri dijangka cerah hasil pemulihan ekonomi dan kami meramalkan aktiviti penjualan kami pada tahun kewangan akan datang bakal menunjukkan prestasi yang lebih baik.

*Melalui **United Approach Sdn Bhd,** kami memiliki dan menguruskan pusat pendidikan yang dikenali sebagai Berjaya International College atau Kolej Antarabangsa Berjaya demi menyediakan pendidikan berkualiti yang mampu dibayar oleh orang ramai yang ingin mendalami pendidikan tinggi. Wawasan Kolej adalah melahirkan siswazah berkelayakan tinggi yang mampu menjadi pemikir, penggerak dan pembentuk masyarakat di Malaysia dan rantau ini. Matlamat Kolej juga adalah menggalakkan dan mengeratkan kerjasama dan pertukaran budaya masyarakat berbilang bangsa dan keturunan.*

不过，公司利用马币疲弱的良机开拓新出口市场，尤其是出口到日本和新加坡，这项策略使出口销售额增加 15% 。

我们也扩展非传统的分销网，例如，在美国庞大的玩具店和 Toys ‘R’ Us 玩具店以及 Catalog Shop 大型商店。作为马来西亚脚车分销市场的领袖，我们将继续通过进取性的市场策略扩大代理纲和顾客基础。在国内市场建立我们本身的地位以及积极开拓出口市场。我们未来的出口市场包括亚洲、欧洲联盟、澳洲、纽西兰以及 15 工业国集团国家。随著经济复苏，这个行业的展望良好，我们预侧，我们下一个财政年度的销售额将会更佳。

通过 **United Approach 私人有限公司**我们拥有和管理一间学院即成功国际

Students enquiring about courses offered by Kolej Antarabangsa Berjaya in Petaling Jaya.